

Overzicht contractuele relaties binnen 2value
datum: 23/4/2008, Henk van Cann

		Hardheid afspraak				Fase van samenwerking				overige opmerkingen
		contract	huisregels	cultuur	bonus	netwerk	associate/k ernlid	specifieke marktbew	uitvoeren project	
a	Associate overeenkomst	x	x					x	x	
b	Geheimhouding in drie talen: NL, DE, EN	x						x	x	businessdevelopment / klantwens [reactief]
c	Bedrijfsgeheimhouding 2value	x						x	x	actief reageren
d	Lijnverantwoording project (tussenniveau)		x		x				x	proj leider als bepalende baas accepteren
e	Op de hoogte van regels, cultuur en procedures		x				x	x	x	
f	Bedienen van een klant: voor werk klaar staan				x			x	x	
g	Bedienen van een klant: voor vragen klaar staan				x				x	
h	Behouden investering in associate door 2value en klant		x	x					x	actieve overdracht (plus documenten)
i	Afkopen directe inhuur	x	x					x	x	
j	betaling en facturering in/uit	x	x						x	samen uit samen thuis
k	decl.baarheid van activiteiten en administratieve afhand	x	x						x	
l	VAR verklaring	x							x	wetgeving
m	Hoe omgaan met bestaande gezamenlijke klant	x	x	x	x			x	x	een bestaande klant is commitment
n	Investeren in prospect		x	x				x	x	kwaliteit: reactie snelheid / volledigheid
o	Investeren in overdraagbaarheid				x	x	x	x	x	kennis / netwerk vorming
p	2value is hoofdaannemer & facilitator, maar geen bank		x	x					x	samen uit samen thuis
q	leveringsvw 2value >> lev. Vw associate	x						x	x	
r	Bijzondere inkoopvw 2value >> lev Vw associate	x						x	x	
s	inzicht in competenties en beschikbaarheid leveren		x	x		x	x	x	x	zicht op comptenties en capaciteit
t	hernieuwde oper. afspraken altijd alleen met 2value		x	x				x	x	mits schriftelijk mandaat (projectleidersfunctie)
u	bonusregeling ipv boeteclausules		x						x	
v	resultaat verplichting associate naar klant + 2value		x						x	omdat klant niet altijd kan beoordelen
w	Intentie verklaring informatieverstrekking	x					x	x		referenties richting nieuwe klanten
x	mission statement			x			x	x	x	groepsgewijs ontwikkelen